

JAN STEILEN

Der Kunde bringt die Lösung schon mit



Jan Steilen
geboren 1966 in Bremen
lebt seit 2001 mit Ehefrau Anja
und Tochter Jette in Ritterhude

VITA

Ausbildung zum Hotelfachmann im Atlantic Hotel Kempinski Hamburg
Studium Betriebswirtschaftslehre in Berlin und Hamburg

Seit 1992 im Vertrieb tätig als:

- Wirtschaftsberater
- Regionaler Immobilienmakler bei der Volksbank
- Selbstständiger Bauträger in Bremen und Mecklenburg Vorpommern
- Verkaufsleiter im Immobilienvertrieb für die Landesbausparkasse in Spanien, Frankreich, USA
- Selbstständiger Immobilienmakler für Immobilien in Spanien und USA

Seit 1998 Unternehmensentwickler, Berater und Trainer / Coach

Seit 2003 Inhaber von coach-us!

Seit 2015 Gesellschafter von TMB – Tuchfabrik Malchow Bauprojekt GmbH

THEMATISCHE POSITIONIERUNG

Branchenunabhängige Trainings deutsch / englisch zum Thema

- Zielorientierte Gesprächsführung
- Internes und kommerzielles Verhandlungsmanagement

Aktiver Unterhändler in komplexen Verhandlungen

Durchführung von Training Events und Teambuildingmaßnahmen mit Outdoor – Elementen

Entwicklung von Vertriebskonzepten und Aufbau einer Vertriebsstruktur

Coaching von Führungskräften / Mitarbeiterentwicklung

- Entwicklung eines Führungsprofils
- Vision und Strategie
- Meetinggestaltung und Mitarbeiterkommunikation –
- „Warum Mitarbeiter nicht tun, was sie tun sollen“ *
- Führung durch Kommunikation – „the one minute manager“**

Coaching zum Thema Selbstmanagement ***

- Zeitmanagement ***
- Key Account Management
- Verbesserung des Verkaufverhaltens am Point of Sale Telefoncoaching für Akquisition, Up-Selling und Cross-Selling

* frei nach Ferdinand Fournies ** frei nach Spencer Johnson *** frei nach Stephen Covey